

## Management relationnel

Construisez des "équipes performantes" grâce aux techniques managériales issues de l'analyse transactionnelle

**Il s'agit d'identifier et intégrer les principales actions et postures à adopter pour soi et les autres, en vue de pratiquer un management bienveillant et performant. Cette formation s'appuie sur les concepts de communication relationnelle et de team building de l'analyse transactionnelle, socle théorique développé dans les années 50 par le psychiatre canadien Eric Berne .**

### Objectifs de la formation :

- Identifier et utiliser les leviers "d'alignement" personnel
- Pratiquer un management de leader
- "Faire grandir" les équipes

### Contenu

1. Les besoins de l'individu
2. Ma relation à l'autre

3. Ma posture de manager
4. "Coacher" son équipe

**Pré-requis :** Aucun

**Public :** Dirigeant(e)s - Encadrants - Responsables de service - Chefs d'équipe

**Participants :** de 1 à 12 personnes.

**Tarif :** à partir de 560€HT/personne

**Financement :** Dispositifs accessibles selon les critères de prise en charge de chaque OPCO

**Lieu** Intra : locaux de l'entreprise  
Inter : lieu défini 1 semaine avant session

**Durée** 14 heures (2 jours)

**Délai :** 4 semaines après inscription

**Modalités de mise en oeuvre :** Présentiel

**Modalités pédagogiques :** Méthode interactive, participative. Techniques : Échanges, mises en situation, quiz. Les apports théoriques alternent avec la mise en pratique. Pédagogie centrée sur les participants et leurs besoins.

**Un support** est remis à l'issue de la formation.

**Une évaluation** des stagiaires est proposée sous forme de QCM à l'issue de la formation.



**Laurent CAUSSETTE**

## Votre intervenant

 [linkedin.com/in/laurent-caussette](https://www.linkedin.com/in/laurent-caussette)

**Fondateur & Dirigeant du Cabinet **Managers.re**<sup>®</sup>**

**Fondateur & Co-Dirigeant de la société ARCOA (Architecture Commerciale)**

**Coach individuel du Dirigeant & des équipes**

**Formateur & Consultant agréé en Management, Stratégie globale, Stratégie**

**Customer Centric et Marque employeur**

*Président de l'Association des Coachs Certifiés de La Réunion & de l'Océan Indien*

*Administrateur Transitions Pro Réunion*

*Administrateur Comité Régional d'Orientation des Conditions de travail*

### FORMATION :



#### **EM Lyon**

Certification Stratégie Customer Centric

2020 - 2021



#### **EMCM Agile**

Certification Corporate Coach & Team Trainer<sup>®</sup>

2017 - 2018



#### **HEC Paris**

Certification Stratégies Digitales

2017 - 2018



#### **Institut Supérieur de Management de l'Université Paris-Saclay**

Master 2 Management & Administration des Entreprises

2016 - 2017



#### **Georgetown University**

Certificate of Business Management

2017



#### **IFG Paris - Groupe INSEEC-U**

MBA Strategic Management

2016 - 2017



#### **IUT de La Réunion**

Licence pro E-Commerce

2001 - 2002

**Publics en situation de handicap : nous signaler tout besoin d'adaptation**

Version : 01/01/2022 - v1

Laurent CAUSSETTE - Conseil & Formation en management - Coaching professionnel individuel et collectif - [lcaussette@managers.re](mailto:lcaussette@managers.re)

97410 SAINT PIERRE - Tél : 0262 668 228 | 0692 00 12 01 - SIRET 387 702 426 00082 - n° d'activité Formation : 04973189797

 **ICPF**  
Certification **CNEFOP**  
Formateur Agréé