

## Management & pilotage stratégique

Construisez, mettez en oeuvre et pilotez votre plan stratégique (volet 2 du cursus "Stratégie globale d'entreprise")

Après avoir expérimenté les outils de l'analyse stratégique avec le volet 1 de ce cursus "Stratégie globale d'entreprise", il s'agit cette fois d'utiliser les résultats obtenus pour imaginer et construire une nouvelle stratégie, puis de la mettre en oeuvre grâce à une gouvernance performante. Cette formation vous permettra de maîtriser les principaux outils de la méthode d'innovation Océan Bleu, puis de créer vos outils de suivi pour le pilotage de votre plan d'action.

### Objectifs de la formation :

- Apprécier les enjeux de la démarche prospective et en maîtriser les principaux outils
- Construire et utiliser le tableau de bord stratégique
- Faciliter le changement en s'inspirant des meilleures pratiques de gouvernance

### Contenu

- |  |  |
|--|--|
| <ol style="list-style-type: none"><li>1. Analyse stratégique : rappels</li><li>2. Pertinence stratégique : étude prospective</li></ol> | <ol style="list-style-type: none"><li>3. Mise en oeuvre et pilotage</li><li>4. Manager le changement</li></ol> |
|--|--|

**Pré-requis :** Aucun

**Public :** Dirigeant(e)s - DRH - DAF - Dir. Marketing - Tout collaborateur impliqué dans le développement

**Participants :** de 1 à 12 personnes.

**Tarif :** à partir de 560€HT/personne

**Financement :** Dispositifs accessibles selon les critères de prise en charge de chaque OPCO

**Lieu** Intra : locaux de l'entreprise  
Inter : lieu défini 1 semaine avant session

**Durée** 14 heures (2 jours)

**Délai :** 4 semaines après inscription

**Modalités de mise en oeuvre :** Présentiel

**Modalités pédagogiques :** Méthode interactive, participative. Techniques : Échanges, mises en situation, quiz. Les apports théoriques alternent avec la mise en pratique. Pédagogie centrée sur les participants et leurs besoins.

**Un support** est remis à l'issue de la formation.

**Une évaluation** des stagiaires est proposée sous forme de QCM à l'issue de la formation.



**Laurent CAUSSETTE**

## Votre intervenant

 [linkedin.com/in/laurent-caussette](https://www.linkedin.com/in/laurent-caussette)

**Fondateur & Dirigeant du Cabinet **Managers.re****

**Fondateur & Co-Dirigeant de la société ARCOA (Architecture Commerciale)**

**Coach individuel du Dirigeant & des équipes**

**Formateur & Consultant agréé en Management, Stratégie globale, Stratégie**

**Customer Centric et Marque employeur**

*Président de l'Association des Coachs Certifiés de La Réunion & de l'Océan Indien*

*Administrateur Transitions Pro Réunion*

*Administrateur Comité Régional d'Orientation des Conditions de travail*

### FORMATION :



#### **EM Lyon**

Certification Stratégie Customer Centric

2020 - 2021



#### **EMCM Agile**

Certification Corporate Coach & Team Trainer®

2017 - 2018



#### **HEC Paris**

Certification Stratégies Digitales

2017 - 2018



#### **Institut Supérieur de Management de l'Université Paris-Saclay**

Master 2 Management & Administration des Entreprises

2016 - 2017



#### **Georgetown University**

Certificate of Business Management

2017



#### **IFG Paris - Groupe INSEEC-U**

MBA Strategic Management

2016 - 2017



#### **IUT de La Réunion**

Licence pro E-Commerce

2001 - 2002

**Publics en situation de handicap : nous signaler tout besoin d'adaptation**

Version : 01/01/2022 - v1

Laurent CAUSSETTE - Conseil & Formation en management - Coaching professionnel individuel et collectif - [lcaussette@managers.re](mailto:lcaussette@managers.re)

97410 SAINT PIERRE - Tél : 0262 668 228 | 0692 00 12 01 - SIRET 387 702 426 00082 - n° d'activité Formation : 04973189797

 **ICPF**  
Certification **CNEFOP**  
Formateur Agréé